

总编：邵来民
编委：赵建华、张鸿飞、童雪梅、王雪梅
主任：徐莹、李未、杨婷、李孟凡
主编：赵建华
责任编辑：孙正、徐毅伦
特邀通讯员：袁帅、罗廷春、曲晶、赵海波、林晓丽、李泓良、叶乐、孟宪波、陆勤、李晖、胡倩倩

# 机电之美

李稳发

## 从优秀骨干向优秀领导转变

正大机电为了实现新五年战略规划，应用激发内生动力制胜法宝，建立了员工职业成长双通道。然而以工匠团队出身的机电装备工程师团队在专业技术通道的人才却寥寥无几，反而是行政管理岗位的领导比比皆是。

问题是主管们真的实现了从技术到管理岗位的角色转换了吗？不是。

首先给技术主管和管理主管分别画像：技术主管管事、管理主管管人；技术主管决策模型是非黑即白、管理主管的选择往往是非黑非白；技术主管行为方式一般是对事不对人、管理主管体现是既对事又对人；技术主管的管控更在乎过程、管理主管更看重的是结果。技术主管靠加法、管理者靠乘法；技术主管是收敛思维、管理主管是发散思维；技术主管依靠科学、管理主管偏向艺术；技术主管量化工作、管理者概念思维，技术主管看过去古板、管理者表现得更灵活，技术主管考虑的是个体，管理主管关注的是团队。技术骨干更多的是关心“事”，关注工作是否顺利完成；而管理者更关注是否充分挖掘了每个员工的最大价值，团队成员是否已经尽了自己最大的努力。

嗯，已经对号入座了。有人说，做技术不好吗，我就会做技术，我就擅长做技术工作，我就只做技术怎么了。没问题，正大机电为大家搭建了专业技术的成长通道，很多高级专家的岗位还空着，总工的岗位还虚位以待。实际上做好一名技术主管主要体现三种能力：

一是专业化的研发设计生产能力；二是精准化完成工作任务的能力；三是独立思考决策作战能力。



然而，我们身居高位的管理者身上还固有着原来的技术符号和基因。对技术的研究还痴迷，对技术性的工作始终有割舍不下的情结；对管理工作的陌生，甚至在管理中无从下手。对于整理日常事务性的工作不感兴趣，工作忙乱，每天总有做不完的事情；对下属则总是放心不下，总想亲力亲为，生怕出一小点差错；对同事也无法坦诚相待；对上级更是忐忑不安，时刻毕恭毕敬，谨慎诚恳的害怕领导批评等等。总之，要想完成从技术骨干到管理者的转变不仅仅是能力上的提升，更重要的换位思考以达到思想上的进步。

许多技术主管刚开始进入正大机电时，可能从没想过自己有一天也会涉足管理。然而，实际上发现，自己的管理职责逐步增多。尽管被委派作技术专家，但他们的工作中关键的、日益增加的部分还是管理人。

随着外部经济环境的变化和集团内部投资政策的调整，正大机电制定了新五年战略发展规划，寻觅新的发展机会和行业增长点。为确保企业持续发展，技术骨干

型人才纷纷向管理者转型。原来一个人，后来是一个部门，现在成长为BU的主管甚至是BG的领导，这中间许多中高层管理人员都是由技术骨干提拔来的。这些技术骨干在公司工作时间较长、通晓业务，是公司内比较合适的管理人员人选。当技术骨干被提升到管理岗位后，将面临角色定位、思维模式、工作方法、管理技能的一系列转变和提升。但我们在这个环节缺少必要的辅导和帮助，导致我们还空缺着一个优秀的总工程师，而增加了一个蹩脚的管理者。



所有这些都可以简单地归为逻辑。这个世界只有两种逻辑推理，归纳推理和演绎推理。技术主管的逻辑普遍是归纳推理，不穷尽所有的不可能不可以拿出完整的方案和设计，而管理主管的逻辑大多是演绎推理，在战略选择上和时机会上但凡有一点可能都要投入资源和布局。万一成功了呢。

逻辑思维的转变说起来容易，实际上转变很难，要经过改造、脱胎换骨、得换层皮，是骨子里的改变，是容貌一新的转换。归纳推理是一种由个别到一般的推理，演绎推理是由一般到特殊的推理，归纳推理和演绎推理既有区别，又有联系。

正大机电正处在战略发展的重要转型阶段，战略的执行和落地主要依靠团队的核心主管，技术主管要有专长，管理主管要有思想，两者缺一不可。这个团队需要的技术主管越多越好，转换成的管理主管越精越好。

■战略市场部 赵建华

## 技能比武展风采 以赛促学砺精兵



为进一步促进员工技能提升，培养团队合作精神，3月31日，上海正诚机电制造有限公司联合正大汽车租赁有限公司举办了以“技能比赛展风采，以赛促学砺精兵”为主题的2023年职业技能大赛。60余名技术工人、后勤管理人员轮番上阵，纷纷交出“真功夫”，秀出新风采。

此次技能大赛综合了上海正诚和正大租车各岗位及工种的实际情况，将专业知识和技能比武进行双向融合，共开设五个比赛项目，分别为电气实操、6000头种猪场总评规划、饲料厂工艺流程绘制、盲猜物料/交替备货/物料包装和EXCEL技能办公等，真正做到以赛促学、以学促练、以练促用。

## 全员提案促发展



3月31日，正大谷瑞机电有限公司举办首次CI(持续改善)活动总结大会。公司总经理金琦、供应链总监何广庭、爱科德国生产技术专家Bernd、财务总监李晖和产品工程总监陈富永等领导亲临现场，正大谷瑞全体员工参加会议。

2022年，在公司管理层的大力支持下，正大谷瑞启动“CI”行动，鼓励全员参与公司生产制度改革。短短三个月，三十余项提案由员工提出，并经生产各区域、设备、工艺、仓库、IT等部门逐步完善，在生产实践中取得显著效果。最终，大会评选出3个优秀项目奖，1个优秀团队奖，以及16个项目提案奖。

本次CI收集提案数量多，覆盖面广，员工参与积极，降本增效效果明显。其中，由生产部

## 同心同行 聚赢未来

现代食品《企业发展与个人成长共赢》主题演讲活动成功举办



4月15日，以“企业发展与个人成长共赢”为主题的演讲大赛决赛在CP秦皇岛、CP青岛、CP义乌三家现代食品工厂拉开序幕。19位选手从近百名参赛选手中脱颖而出，神采飞扬“一决高下”。现代食品生产部周丽华资深总裁任决赛评委委员会主席，现代食品生产部李东总裁、人力资源李芳总监、姜锋副总裁、崔智慧副总裁及营销服务部申娅娟副总裁等主管任评委。比赛中，选手结合自身经历，回顾工作中的历练与成长，发自肺腑的情感流露、沉着稳健的台风、富有感染力的表现，传递了现代食品生产部人勇于突破、勇往直前的坚定决心和蓬勃力量，引发了在场观众的强烈共鸣，掌声阵阵不绝于耳。经过角逐，现代食品生产部陆天宇获得一等奖，龙曼、陈道方获得二等奖，

马虹、卢思奇、王晔获得三等奖，三家现代食品工厂均有斩获。秦皇岛工厂也因精心组织筹备比赛荣膺最佳团队奖。

周丽华资深总裁在颁奖仪式上指出，企业的发展需要每个员工的努力和贡献，而员工的成长也需要企业提供良好的发展环境和平台。只有企业和员工共同成长，才能实现共赢。身为现代食品事业的人才，一定要做到邵来民资深副董事长要求的“三实一空”——说老实话、办老实事、做老实人、怀有空杯心态。

2023年是现代食品生产部“凝聚共识，实现聚赢”的一年，天南海北的现代食品大家庭上下同欲，同心同行，紧紧围绕食品生产与工程项目事业线的管理策略，通过挖掘人才、任用人才为事业的发展提供有力的支持。此次演讲比赛，是现代食品践行集团人才战略、打造“知人善任、尊重人才”企业文化的重要呈现，共进聚赢的昂扬精神，让团队归属感、企业文化力、集团价值观在现代食品工厂生生不息，推动了现代食品事业永续发展。

■现代食品 生产部 陆天宇

核心价值观 | 三利原则（利国、利民、利企业）快速优质、化繁为简、接受变革、不断创新、正直诚信

机电之美

做肉类食品全产业链的智能装备供应商和数智化服务商

内部资料 免费赠阅 本期共四版

投稿邮箱：cp-me@cpgroup.cn

## 多角化发展、系统性增效，在不确定性环境中取得确定性成果 ——正大机电召开2023年上半年工作总结会议

7月1日，正大机电召开2023年上半年度工作总结会议，会议以“多角化发展，系统性增效，在不确定性环境中取得确定性成果”为主题，邵来民资深副董事长、吕子彬副董事长、执委会全体成员及各公司、各部门主管参加会议，会议由童雪梅资深副总裁主持。

“多元驱动，构建机电发展‘新支柱’”

2023年是正大机电第二个五年规划的关键之年，“维稳国内市场，加速海外扩张，多维业态发展”是正大机电对国内经济低迷、行业产能过剩等多重挑战下，提升公司业绩的重要举措。会上，各公司经营主管分别汇报了上半年的经营情况、下半年的市场分析预估及达成措施等。

从数据上看，上半年饲料与养殖BG稳健发展，尤其是饲料装备BU在众业务部门中拔得头筹，成为新增长点；新业务与海外业务作为正大机电新五年规划的重要发力点，在上半年表现出较好的势头，新项目、新业绩不断完成从“0”到“1”的突破，尤其是海外业务BU，通过项目及技术输出，成立海外市场办事处等多种方式，经营绩效稳步提升，并有望成为正大机电新的盈利支柱。食品与环保BG下，正宜的环模配件作为业内的明星产品，上半年依旧稳定输出，除国内传统业务外，今年在东南亚、东北亚等海外市场反响良好。车辆与物流BG在受疫情及市场下行影响较大的情况下，对产品进行技术升级改造，积极提升产品竞争力，同时引入新业务，发展新产品、新业态、新赛道。

## 元点发力·底层突破 正大机电-畜牧饲料科技与经济（全球）高层论坛



4月18日-20日，第十九届畜牧饲料科技与经济（全球）高层论坛在河南南阳举办，本届论坛以“元点发力·底层突破·走向成功”为主题，邀请到牧原、正大、新希望、海大、通威等行业头部企业，以及众多

知名学者、专家，共谋大变局下的宏观经济发展。

为期三天的论坛分别聚焦国际畜牧饲料产业发展趋势、前沿技术、热点管理，农牧企业数字化创新等议题展开。18日，在以“国际畜牧饲料产业前沿技术研究报告”为主题的论坛上，正大机电副总裁高涛以《正大机电畜牧饲料装备前沿技术研究进展》为题，分享了正大机电在饲料装备、养殖装备、食品加工装备、专用车辆、智能制造等农牧全产业链的技术应用，以及数智化领域的研发成果。在20日召开的畜牧饲料产业热点管理论坛上，正大机电智能制造总裁卫波与众多行业大咖齐聚一堂，从数字化技术实际应用的角度出发，分享了正大机电在畜牧饲料产业数字化升级方面的实践经验和科技成果。论坛期间，上海正诚机电制造有限公司获评“2022—2023畜牧饲料行业十大国际化品牌企业”。

近年来，数字化、智能化几乎渗透到农牧生产的各个环节。正大机电作为行业先行者，致力于应用在行业各个领域的技术创新研发，持续为农牧食品全产业链提供数智化的产品和高效的解决方案。期待与各位领导专家、企业加强沟通、深入合作，用新认识、新方法、新技术、新逻辑，推动中国畜牧饲料产业向高质量、高水平、自动化、数智化发展。

主办单位

上海正诚机电制造有限公司 地址：上海松江区甯北工业区甯兴路 3-5 号 电话：021-57782933 www.cpszhc.com

上海正宜机器工程技术制造有限公司 地址：上海市松江区甯北工业区甯兴路 29 号 电话：021-57781645 www.cpszy.com

鑫百勤专用车辆有限公司 地址：浙江省慈溪市现代农业开发区三利路 电话：0574-63587070 www.xinbaiqin.com

上海正福食品机械工程有限公司 地址：上海市松江区甯北工业区甯兴路 3-5 号 电话：021-57781621

正大谷瑞机电有限公司 地址：浙江省慈溪市现代农业开发区三利路 & 耕塘西路（正大高科技产业园）

正大汽车租赁有限公司 地址：上海市松江区甯北工业区甯兴路 3-5 号 电话：021-57781612



正大机电微信公众号 正诚微信公众号 正宜微信公众号 鑫百勤微信公众号



随后，人力、采购、创新、SHE、战略等中后台部门进行了专项汇报。王成彭总介绍，上半年以来，正大机电各公司坚持“人无我有”、“人有我专”、“人有我学”三大创新方针，完成了对工艺、技术、产品的升级改造，在市场上取得积极反馈，下半年将继续深化数字化和智能化改革，以创新研发赋能产品升级、消费升级和产业升级。赵建华资深副总裁对行业现状及发展趋势作重要分析，他指出：当下禽类产业是亮点，海外市场需求加大，饲料装备是优势，鸡场装备是风口，智能制造是趋势，中大规模企业是目标客户，头部客户企业都有了自已内部的工程建设和设备加工的配套企业，新一代领导人都走向年轻化和国际化，机电事业需要趋向各项策略趋势而为，强化战略执行。

“战略导航，锚定五年规划‘新目标’”

会议的最后，邵董围绕大会主题对正大机电的新五年规划进行了重要指示。今年以来，国际政治环境不确定，消费指数下降、行业产能过剩等种种不确定因素，都对国内外经济带来了前所未有的冲击。但“不确定性的环境”之下亦有“明确的目标方向”：①民以食为天，我们的客户端行业——食品行业是永远的朝阳产业，这就意味着我们的产品在市场上永远有需求；②设施农业与数字农业已成为主流，我们的客户需要通过物联网、设施设备来提高生产效率，取得竞争优势，而正大机电可以为客户提供相应的科技支持与产品升级；③习近平总书记讲话中多次强调“大食物观”、“设施农业”和“多元化食物供给体系”的重要性，为行业发展指明方向；④农业农村部印发的《全国现代设施农业建设规划（2023—2030年）》中，设施蔬菜、设施水产、设施养殖、植物工厂等，都是我们新的机会点，我们要不断总结自己的技术、经验、模式，与政府有关部门、协会积极对接，获取更多政策上的支持，模式上的推广，在政策红利下快速占领战略高地。

## 科技赋能产业 创新引领未来 正大机电-中国畜牧业博览会



5月18日-20日，第二十届中国畜牧业博览会暨中国国际畜牧业博览会在成都召开。正大机电以双展台+开放式的展陈布局重磅登场，与世界各国农牧同行及媒体深入交流。

本届畜博会，正大机电带来的展品除栏位、风机、笼具、加热器、通风窗、料线等传统养殖设施设备外，还带来了自主研发并已应用于生产的养殖场巡检机器人、饲料厂CPS智能控制系统等数字化、智能化产品，引起了观众强烈的好奇与兴趣。短短两天半，正大机电接待观众近千名。品牌的印记、口碑的背书、服务的沉淀，吸引了一批国内的包括通威、中粮、新希望在内的畜牧养殖、智能制造标杆企业，以及印尼、俄罗斯等海外客户前来洽谈。

展会首日，正大机电展台开启全天候线上直播，具有丰富经验的资深技术工程师通过线上讲解与互动，与来自五湖四海的专业观众深入交流，始终保持着直播频道的热度。正大机电副董事长吕子彬、鑫百勤公司总经理李文军，分别接受了《中国养猪网》、赛尔传媒、农兜网等专业媒体的采访，分享企业经验以及对未来行业趋势的看法。

畜博会，是畜牧人的行业相约，也是正大机电自我宣传和学习的舞台。当前正值我国现代设施农业发展的关键时期，正大机电将持续扎根农牧装备领域，加速物联网、人工智能机器人等现代技术在农牧业场景的应用，探索打造数字农业工厂、未来智慧农场，推进我国农牧行业向工业4.0时代飞速跃进。

■机电办公室

# 共创智能养殖全生态产业链

## 正大机电与西门子签署战略合作协议



5月18日,上海正诚机电制造有限公司(以下简称:上海正诚)与西门子(中国)有限公司(以下简称:西门子)签署战略合作协议。上海正诚总经理张鸿飞、智能化BU负责人王强、技术部工艺工程师王成彭以及西门子中国工厂自动化集团总经理李劲松、行业总监柴琳、智慧农业养殖行业经理刘铁浩、华东区上海销售经理黄斐等共同见证签约仪式。

近年来,中国数字经济蓬勃发展,农

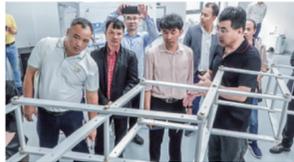
牧产业加速驶入“快车道”。西门子作为工业自动化和驱动产品的供应商,在电气自动化和驱动技术等方面领导着世界潮流,具备先进的技术和丰富的应用经验。正大机电专业从事养殖、饲料、食品、物流等农牧全流程设备制造及工厂建设,拥有前沿的数字化解决方案和深厚的行业经验,为世界范围内的农牧企业提供因地制宜的产品服务、技术管理模式等一站式解决方案。

作为工业4.0的重要参与者,双方在农牧智能化发展耕耘多年,此次签约,正大机电与西门子将结合双方在各自领域的优势条件,围绕工业5G、远程运维、数字化工厂、设备预防维护等领域开展合作,试验更多新场景应用和新业务领域,共同加速推动农牧产业数字化进程。

## 泰国正大卜蜂食品公司(CPF)团队到访正大机电参观交流



5月30-31日,泰国正大卜蜂食品公司(以下简称CPF)禽类养殖资深副总裁 Surachate Pinklao先生率公司鸡场业务及工程中心团队到访正大机电参观交流。正大机电副董事长吕子彬、张保生携机电事业线高管接待。双方团队一同参观了正大机电企业史展厅、产品展览馆,环模生产基地、食品机械及环保机械生产基地,以及位于慈溪产业园的专用车辆生产基地和养殖机械生产基地。



泰国位于东南亚中南半岛中部,是东盟最大的饲料生产国之一,更是全球第七大饲料生产国、第四大禽肉生产国,在养殖和饲料等板块具备领先的区位优势、资源优势 and 贸易优势。CPF是泰国知名的跨国全产业链农牧食品集团企业,是泰国鸡肉生产行业的主要领导者之一。



正大机电与CPF同属正大家族,不仅同根同源,去年还一同合作了Sakorn Nakhon猪场项目,多年来保持着良好的战略伙伴关系。此番来访,CPF团队重点考察了正大机电在禽类养殖、加工、运输方面的硬件装备及软件服务。Surachate

■机电办公室

正大机电愿景 | 做肉食品全产业链的智能装备供应商和数智化服务商

## 正大机电与挺好农牧达成深度合作



3月22日,上海正诚与北京挺好农牧在京签署战略合作协议。吕子彬副董事长、上海正诚张鸿飞总经理,北京挺好农牧、挺好科技有限公司董事长刘美华女士及双方主管团队共同参与。

上海正诚从2016年开始探索产业智能化解决方案,多年来持续输出新技术、新产品、新模式,积累了丰富的智能化养殖场景建设经验。挺好农牧是国内首家运用AI+AR技术创建动物疾病数据库的企业,

■机电办公室

## 家育种业科技有限公司董事长毛区健丽莅临正大机电考察交流

6月8日-9日,家育种业科技有限公司董事长毛区健丽、总经理毛国斌一行莅临正大机电考察交流。正大机电副董事长吕子彬、上海正诚总经理张鸿飞等热情接待。双方一同参观了正大机电企业史展厅、产品展览馆、智能制造实验室、专用车辆生产基地及养殖机械生产基地等地。

中国是世界上最大的猪肉消费国,猪肉牢牢占据着我国60%的消费市场份额,每年创造数千亿元的市场价值。家育种业科技有限公司作为农业农村部认定的“种业阵型企业”及“国家生猪核心育种场”,深耕生猪育种十余载,高度重视技术创新,对5G、物联网、人工智能等前沿技术的发展和运用保持着密切关注。



此次来访,家育一行参观了正大机电从农场到餐桌全产业链的智能装备和数智化产品,与正大机电团队就风机、料线、栏位等产品中运用的新技术、新工艺展开了详细的探讨,特别是由正大机电自主研发的多款智能巡检机器人,受到毛区健丽董事长的高度关注。

毛区董认为,庞大的数据库是家育种业立足行业的底气,正大机电的智能巡检

■机电办公室

## 热烈祝贺上海正芯科融机器人公司成立

### ZENIS 正芯科融Robotics

上海正芯科融机器人公司于2023年3月14日正式注册完成并开始运营,除专门研发猪场巡检机器人、鸡场巡检机器人、大卖场巡检机器人及工业机器人集成应用之外,还承担着集团IoT统采,推动集团IoT建设的使命,将全球先进的IoT技术引入集团的同时,也将中国的IoT设备卖向全球,使IoT业务成为集团的一项新产业。

■上海正芯 宋丹婷



机电之美

# 数字化转型赋能企业高质量发展

### ——记中国养猪网专访正大机电副董事长吕子彬



一直以来,自动化、智能化的新技术发展受到了业内的重点关注,是产业发展“超级风口”,把科技创新融入到农牧机械

设备是怎样的体验?为赋能养猪行业,增加技术交流,在第二十届(2022|2023)中国国际畜牧业博览会上,中国养猪网记者走进正大机电展位,走近副董事长吕子彬,共话行业热点,探讨农机设备,剖析发展之路!

Q1: 现代化、数字化、智能化成为畜牧行业创新主流趋势,对于企业而言既是机遇更是挑战。面对其中的不确定性,您认为智慧养殖企业未来的破局点是什么?

A1: 数字化、智能化是不可逆转的趋势,跟不上大趋势,未来可能会被淘汰,成功进行数字化转型的企业将是未来行业的领跑者。但是,数字化、智能化投入成本高、投入产出无法计算是当前最大的困局。破局点还是在如何平衡现在与将来

的关系,在资本允许的情况下,智能化产品要快速迭代升级,让产品逐步成熟,使其能够为养殖企业带来直接收益。

Q2: 正大机电在智能制造领域具有雄厚的生产实力和成熟的解决方案。正大机电是靠着什么信念和方针一直保持这种欣欣向荣的势头?

A2: 这与正大机电的五大核心优势有密不可分的关系:(1)正大集团的核心价值文化引领,利国利民利企业;(2)正大集团在农牧食品行业几十年丰富经验的积累;(3)整合全球领先技术的资源为行业赋能;(4)培养和打造了一支工程师铁军团队;(5)具备完美交付与数字化服务的专业团队。

Q3: 正大机电历经数十载发展,凭借自身综合优势,拥有了行业顶尖的智能化装备制造实力,并累积了丰硕的技术研发成果。您认为应该如何技术创新方面实

现赋能?

A3: 技术创新并非发明创造,更多的是技术与场景、技术与需求的嫁接与融合。正大机电正是基于多年持续积累的智能化装备的开发制造能力与畜牧养殖企业生产实际需求的紧密结合,实现技术创新与生产的双向赋能。

Q4: 与同类型企业相比,正大机电的核心竞争力和优势体现在哪?

A4: 多年以来,农牧智能化设备行业竞争非常激烈,但到最后很多都是昙花一现,淹没在竞争的洪流中。能够立足于这个市场,需要的不仅是强劲的实力,更需要耐心、信心与责任心。能将一件事做好的企业不计其数,但能将一件事一直做好、甚至做得更好的企业屈指可数,正大机电作为行业的佼佼者 and 先行者,其核心竞争力和优势在于与农牧食品企业多年的需求场景及服务的有效结合,始终站在全球技术领先的高地,持续研发和创新产品

及功能,拥有行业内良好的完美交付的信誉和口碑。

Q5: 对于一个产品而言,光有一流品质远远不够,好产品+好服务才能更好地让客户后顾无忧?

A5: 正大机电自成立以来,一直以客户为中心,竭诚为客户提供品质优良的设备和满意的服务,与客户共享资源,共同前行。首先,在产品的设计、生产和安装之初就提前做好很多前置的服务和工作,比如设计的差异化使用的功能、应用BIM建

模、生产的工装和交叉作业的事前分析等;其次,过程全程良好的沟通机制,及时反馈技术信息和心得,创新和改进也是在客户同意和符合客户意愿的前提下实施的,每一件设计的思想都要比客户多想一步。第三,建立完善的售后维保体系,全生命周期为客户管家式服务,甚至可以接管运营,扶上马送一程,待客户经营管理上手后交给给客户。

Q6: 正大机电作为行业的佼佼者与领跑者,市场占有率和口碑都名列前茅,未来几年公司有哪些发展规划?重点方向在哪?

A6: 在成功实现正大机电整体的第一个五年规划的前提下,通过严谨的态度对过去成功要素的复盘,以及对内外部环境分析,以及行业竞争格局的判断,集合自身资源和优势,正大机电制定了新五年的发展规划,也就是在未来的5年内,正大机电要实现营收百亿的挑战目标。新五年的战略规划不仅要实现百亿的营收,重要的是要实现数字化的转型,在生产、管理和流程上都要体现数字化的赋能,同时要跻身于行业前三。

Q7: 从农牧智能化产品研发到高端养殖成套设备的设计、制造、安装等一条龙服务,正大机电巧妙地将科技创新融入到每个农牧机械设备当中,用实力诠释现代科学技术服务的内涵,用实际行动践行着为科技创新型农牧设备制造企业的目标。

Q8: 企业有活力,经济有动力。撑起中国经济“半壁江山”的农牧企业,是观察高质量发展的一扇窗口。正大机电是无数中国农牧企业高质量发展的生动缩影,为经济持续回暖注入强劲力量。

■机电办公室

# 从轻量化到新能源,鑫百勤饲料车差异化改进历程



轻量化提升

有效装载空间提升

左右,相比现有产品有效装载空间提升了10个百分点左右。

有了D39F基本定型经验,研发团队加班加点工作,在上半年一口气完成了另外6款绞龙饲料车的轻量化、大容积的升级改造工作,使最新设计的产品在轻量化方面进一步缩小了与竞品的差距,有效降低了产品的生产制造成本。6月份完成生产的D43D样车总容积在普通D40D基础上增加了20%,总重量减轻了1.2吨以上。与国内所有同类产品对比,我司产品载重量遥遥领先。

除了“轻量化”的改进之外,伴随中国商用车辆的新能源化发展,以及消费方式的多元化,我司所有在售进行新能源底盘在饲料车产品上的配套开发工作,轻量化、大容量的罐体设计成功,有助于新能源底盘的匹配,可以有效解决新能源底盘因电池空间占用带来的罐体长度缩短导致的装载容积减少和底盘自重增加带来的整车重量增加问题,打造绿色智能物流“新引擎”。

另外,我司在全新罐体基本上正在进行的折叠绞龙结构和高位卸料技术的设计和实验工作,这两个全新结构可以有效解决目前养殖厂料塔加大、加高后对车辆打料高度的提升要求,还可以从结构上进一步降重,减少高压冲洗和高温烘烤对车辆电器和液压系统带来的不利影响。

从轻量化到新能源,未来,鑫百勤的研发将持续基于品控、运营成本的运输需求,打造全场景的产品覆盖,全场景的客户服务、全场景的生态构建,做到人无我有、技术领先、业内标杆!

■鑫百勤 技术部 罗延春

度已经全面领先,我们的市场走访和深度调研,我们发现:当下国内农牧物流车的使用环境发生了根本性的变化。目前农牧物流行业竞争白热化,内卷非常严重,对运输成本控制到了毫厘必争的程度,对“轻量化”的热衷已经代替质量成为客户的第一需求;其次,国内农牧物流公司生存的使用寿命平均不到三年,再加上非洲猪瘟的消杀制度也给整车寿命带来严重缩水,市面上的饲料车产品三年左右就要换新,而我们的上装罐体却还在按十年以上的使用寿命进行设计,按照老友的说法,“三年后,我的公司可能都不存在了,你的产品5年都收不回成本,质量再好,对我有什么用?”

“凡先王之法,有要于时者,时不与法俱至,法虽今而至,犹若不可法”。发现问题之后,公司上下统一了思想——产品要改进,然而市场上轻量化竞品进

步已经全面领先,我们的市场走访和深度调研,我们发现:当下国内农牧物流车的使用环境发生了根本性的变化。目前农牧物流行业竞争白热化,内卷非常严重,对运输成本控制到了毫厘必争的程度,对“轻量化”的热衷已经代替质量成为客户的第一需求;其次,国内农牧物流公司生存的使用寿命平均不到三年,再加上非洲猪瘟的消杀制度也给整车寿命带来严重缩水,市面上的饲料车产品三年左右就要换新,而我们的上装罐体却还在按十年以上的使用寿命进行设计,按照老友的说法,“三年后,我的公司可能都不存在了,你的产品5年都收不回成本,质量再好,对我有什么用?”

“凡先王之法,有要于时者,时不与法俱至,法虽今而至,犹若不可法”。发现问题之后,公司上下统一了思想——产品要改进,然而市场上轻量化竞品进

步已经全面领先,我们的市场走访和深度调研,我们发现:当下国内农牧物流车的使用环境发生了根本性的变化。目前农牧物流行业竞争白热化,内卷非常严重,对运输成本控制到了毫厘必争的程度,对“轻量化”的热衷已经代替质量成为客户的第一需求;其次,国内农牧物流公司生存的使用寿命平均不到三年,再加上非洲猪瘟的消杀制度也给整车寿命带来严重缩水,市面上的饲料车产品三年左右就要换新,而我们的上装罐体却还在按十年以上的使用寿命进行设计,按照老友的说法,“三年后,我的公司可能都不存在了,你的产品5年都收不回成本,质量再好,对我有什么用?”

“凡先王之法,有要于时者,时不与法俱至,法虽今而至,犹若不可法”。发现问题之后,公司上下统一了思想——产品要改进,然而市场上轻量化竞品进

步已经全面领先,我们的市场走访和深度调研,我们发现:当下国内农牧物流车的使用环境发生了根本性的变化。目前农牧物流行业竞争白热化,内卷非常严重,对运输成本控制到了毫厘必争的程度,对“轻量化”的热衷已经代替质量成为客户的第一需求;其次,国内农牧物流公司生存的使用寿命平均不到三年,再加上非洲猪瘟的消杀制度也给整车寿命带来严重缩水,市面上的饲料车产品三年左右就要换新,而我们的上装罐体却还在按十年以上的使用寿命进行设计,按照老友的说法,“三年后,我的公司可能都不存在了,你的产品5年都收不回成本,质量再好,对我有什么用?”

我们为养殖场/饲料厂/食品厂提供智能的成套装备和EPC交钥匙服务  
我们的数字化装备和服务,能够帮助用户实现经营生产的高效益  
我们致力于促进肉类食品行业环境友好/资源节约方向快速良性发展

正大机电使命

机电之美